

OPEN BUSINESS-HUB

ALLES AUS DER AZURE-CLOUD

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration



powered by:

CONTENT-HUB

SALES-HUB

COMMERCE-HUB

ADVANCED-HUB

Ein System, alle Möglichkeiten

Sparen Sie sich zeitaufwändige und ungeliebte Tool-Diskussionen mit Ihrer IT-Abteilung – entscheiden Sie sich für den OPEN BUSINESS-HUB von AEINS.

Auch wir finden, es gibt viel zu viele Tools für viel zu viele Individualbedürfnisse auf dem Markt. Mit unserem OPEN BUSINESS-HUB sagen wir diesen Insellösungen den Kampf an. Der BUSINESS-HUB ermöglicht es, ohne großen Aufwand über Schnittstellen mit bestehenden Softwarelösungen wie z. B. SAP, CRM/ERP-Systemen oder Marketingclouds zu kommunizieren und zusammenzuarbeiten und so unterschiedlichste Module je nach individuellem Bedarf problemlos anzubinden.

Rollen- und Rechtemanagement, intelligente Suchfunktionen und ein smartes Dashboard mit Analytics- und Reporting-funktionalitäten inkludiert. Der CONTENT-HUB kann problemlos mit vielen weiteren Modulen aus den SALES-, COMMERCE-, und ADVANCED-HUBs erweitert werden: Von intelligenter AI / KI-Assistance über die üblichen E-Commerce-Funktionalitäten wie E-Procurement und E-Fulfillment, gängige App-Funktionen wie Tracking und Karten, Provisionen, Agenturen und Abrechnungen, Verträge und Abschlüsse bis hin zum automatisierten Quality Call. Und selbstverständlich entsprechen alle Module den höchsten Datenschutzanforderungen „Hosted & Made in Germany“.

Die perfekte Grundlage des OPEN BUSINESS-HUBs bildet der CONTENT-HUB – massenweise Content, News, umfassendes

Passen Sie Ihren individuellen HUB ganz nach ihren Business-Bedürfnissen an!

SZENARIO	HUB	MODUL							
 MENSCHEN FÖRDERN	CONTENT- HUB	Bildung & Wissen		Informationen		Veranstaltungen			
		Suche			Security / Datenschutz				
		Rollen & Rechte							
		Monitoring / BI-Dashboard (KI)							
 VERTRIEB LENKEN	SALES- HUB	Regio-Sales		Abschlüsse		Provisionen / Abrechnungen		Quality Call	
GEMEINSAM VERKAUFEN	COMMERCE- HUB	E-Procurement		E-Fulfilment		E-Biz-Hub / Schnittstellen		Payment-Systeme	
SCHNELLER WACHSEN	ADVANCED- HUB	CRM		Gamification / Zertifikate			Sales Enablement		
		AI / KI-Assistance		Kunden / Partner / Referenzen			Sprachen / Märkte / Worldwide		
HERAUSFORDERUNG		LÖSUNG				STANDARD-AS-A-SERVICE			


„MY APP“



Auswahl Technologiepartner:

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration



Features

► CONTENT-HUB:

Bildung & Wissen | Informationen | Veranstaltungen |
Suche | Security / Datenschutz | Rollen & Rechte |
Monitoring / BI-Dashboard (KI)

► SALES-HUB:

Regio-Sales | Abschlüsse | Provisionen / Abrechnungen |
Quality Call

► COMMERCE-HUB:

E-Procurement | E-Fulfillment | E-Biz-Hub / Schnittstellen |
Payment-Systeme

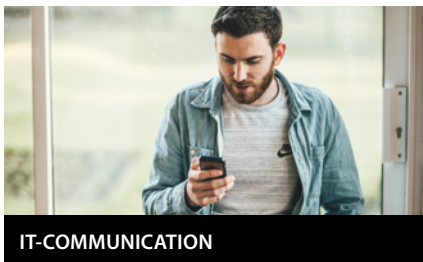
► ADVANCED-HUB:

CRM | Gamification / Zertifikate | Sales Enablement | AI / KI-Assistance |
Kunden / Partner / Referenzen | Sprachen / Märkte / Worldwide

Nutzen

- ✓ Extrem schnelle Handlungsfähigkeit für einen reibungslosen „Go to Market“
- ✓ Vollumfängliche Abbildung digitaler Erlös- und Geschäftsmodelle (End-to-End)
- ✓ Garantierte Skalierungs- und Erweiterungsmöglichkeiten – jederzeit durch Modulbaukastensystem
- ✓ Unkomplizierte An- und Einbindung von Bestandssystemen via Standardschnittstellen
- ✓ Höchste Datenschutzerfordernungen „Hosted & Made in Germany“

Erfolgreich im Einsatz:



IT-COMMUNICATION



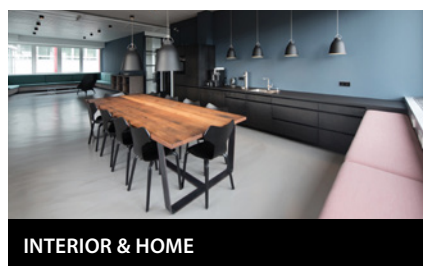
ENERGY



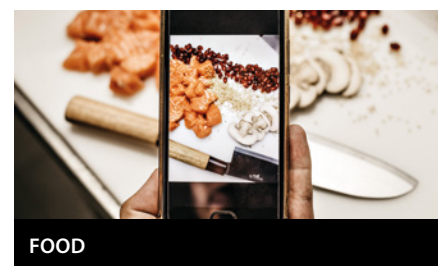
INSURANCE



MOBILITY



INTERIOR & HOME



FOOD



Noch Fragen? Gerne.



Andy Altmeyer
Geschäftsführer (CEO)



Markus Freudenreich
Leitung Strategie & Innovationsmanagement

CONTENT-HUB

BY OPEN BUSINESS-HUB

powered by:

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration

alexa

Azure

CONTENT-HUB

SALES-HUB

COMMERCE-HUB

ADVANCED-HUB

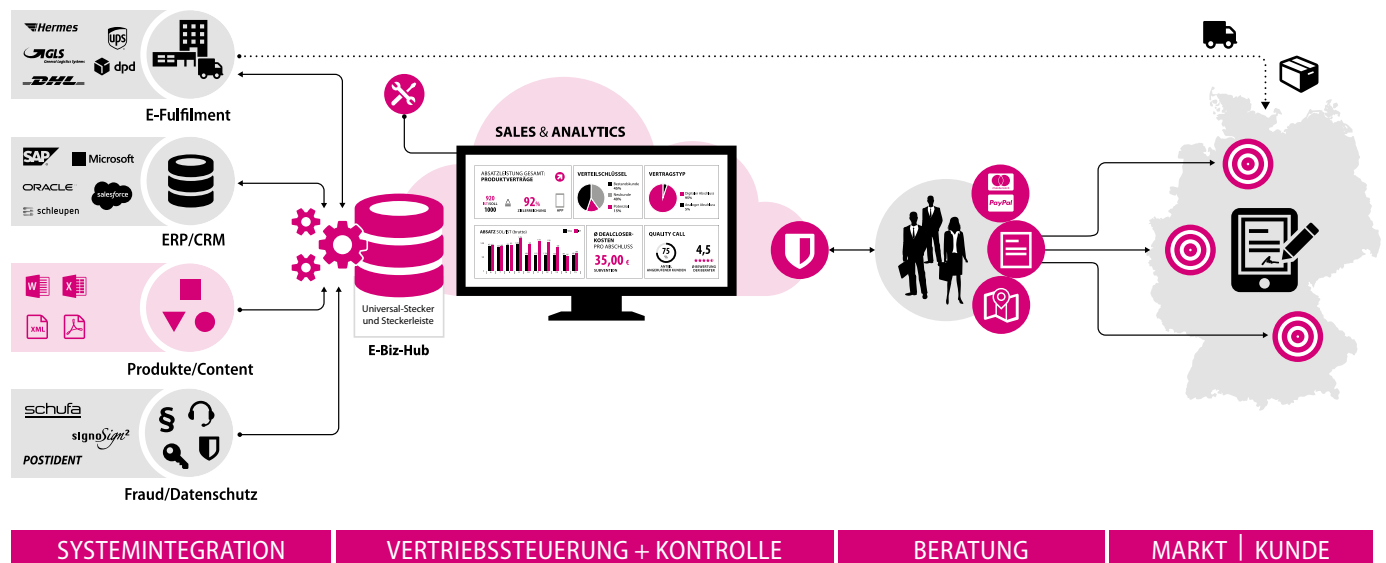
Content is King – von Menschen für Menschen

Unser CONTENT-HUB ist die zentrale Vertriebs-, Marketing- und Weiterbildungsplattform, um Produktinformationen zu bündeln und mit anderen relevanten Inhalten wie zum Beispiel Vertriebsunterlagen, Referenzen und Veranstaltungen zu kombinieren.

Die Einbindung von Lerninhalten, die das Produktportfolio unterstützen – sowohl für den eigenen Vertrieb als auch für den Endkunden – ermöglicht einen optimalen Austausch von Wissensinhalten und führt zu einer noch höheren Kundenzufriedenheit. **Flexibel, easy to use, verkaufsfördernd.**

BESTANDSSYSTEME RESPEKTIEREN!

Insellösungen gehören mit dem Modulbaukasten der Vergangenheit an. Über Schnittstellen ist es möglich, Inhalte auch aus Bestandssystemen zu verknüpfen und auf einer Ebene zusammenzuführen – egal ob es sich um Vertriebsunterlagen, Marketingmaterial oder Wissensinhalte handelt. Zusammen mit einem angebundenen Vertriebstool bietet der CONTENT-HUB die Möglichkeit, den Kunden im Detail zu beraten, Informationen vor Ort abzurufen und in Verbindung mit unserem SALES-HUB sogar Verträge abzuschließen.



Auswahl Technologiepartner:

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration

Microsoft .NET

SAP

SAP Ariba

onventis
CLOUD PROCUREMENT NETWORK

+ a b | e a u

Confluence

JIRA

mercateo

simple system
effektiv beschaffen

wallmedien

schufa

android

iOS

synertrade
digital dimension

Features

- ▶ Flexibel verknüpfbarer Produktkatalog
- ▶ Assoziierte Nachrichten
- ▶ Integrierter Medienkatalog
- ▶ Referenzverwaltung
- ▶ Lern- und Wissensinhalte
- ▶ Event- und Terminplanung
- ▶ Aufgaben- und Freigabemanagement
- ▶ Reporting und Dashboard-Funktionen
- ▶ Nutzer- und Berechtigungsverwaltung

Nutzen

- ✓ Zentrale Steuerung von Produkten und Vertrieb in einem Tool
- ✓ Volle Transparenz bis zum Kunden
- ✓ Rollenbasierte Zugangsberechtigungen (Datenschutz)
- ✓ Schnelle Einbindung in Bestandssysteme
- ✓ Garantierte Erweiterungsmöglichkeiten durch Modulbaukasten
- ✓ Produkt-Roadmap mit Fokus auf Kundennutzen

Erfolgreich im Einsatz:



IT | TELEKOMMUNIKATION



VERSICHERUNGEN



Noch Fragen? Gerne.



Andy Altmeyer
Geschäftsführer (CEO)



Marcus von Scotti
Senior Business Development Manager
Mobile Enterprise Solution



Jan Willem Diederichs
Business Development Manager

SALES-HUB

BY OPEN BUSINESS-HUB

powered by:

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration

alexa

Azure

CONTENT-HUB

SALES-HUB

COMMERCE-HUB

ADVANCED-HUB

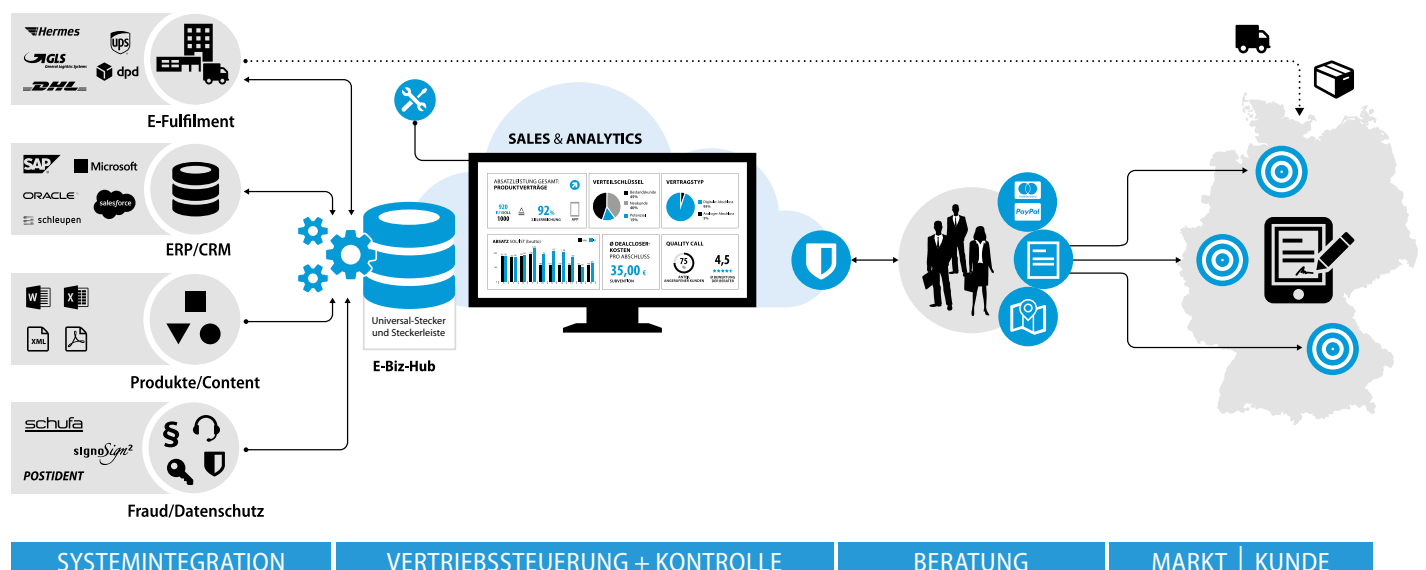
Business Intelligence – für erfolgreiche Kundenbegeisterer

Machen Sie Ihren Vertrieb so stark und effizient wie noch nie – mit unserem SALES-HUB. Bereits seit über 5 Jahren unterstützen wir mit einer App täglich Menschen dabei, vor Kunden Spitzenverkaufsleistungen zu erbringen.

Finden Sie Ihre Kunden leichter mit optimal berechneten Routen und ermöglichen Sie Ihrem Berater durch direkte Einsicht der Kundendaten einen gezielten Angang mit passenden Produkten und Verträgen. Trifft Ihr Berater den Kunden an, kann er sofort mit der papierlosen Beratung starten. Er erkennt das Potential des Kunden sofort und kann ihn über weitere interessante Produkte, wie z. B. einen günstigeren Gasvertrag informieren. **Aus Verkaufen wird Cross-Selling und aus kleinen Margen werden große. Erfolg vor Kunde garantiert!**

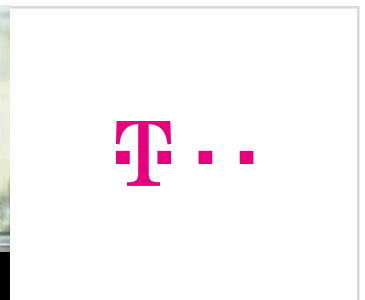
Mit dem SALES-HUB machen Sie Nägel mit Köpfen und erstellen am Ende einer Beratung einen vollständigen Kundenauftrag. Der Kunde unterschreibt sofort digital auf dem Tablet und erhält innerhalb von Sekunden eine Auftragsbestätigung. Abschließend lohnt es sich, die Beratungsqualität und Kundenzufriedenheit mit dem integrierten Quality Call zu überprüfen und sich somit doppelt gegen Fraud abzusichern. Beraterprovisionen und -verträge werden automatisiert verwaltet und bearbeitet – so kommt keiner zu kurz.

Darüber hinaus bietet das angebundene BI-Dashboard des OPEN BUSINESS-HUBS Ihrer Vertriebssteuerung den umfassenden Überblick über alle externen Prozesse und behält die Kommunikation an einer zentralen Stelle. **Alles aus einem Guss: Von der Planung bis zum Abschluss komplett ohne Medienbruch!**



Features	Nutzen
▶ Intelligentes BI-Dashboard für umfassendes Projekt-Controlling und Reporting ▶ Automatisierte Quality Calls ▶ Call-Center Integration ▶ Anlegen, Bearbeiten und Löschen von Produkten, News, Terminen und Routen ▶ GEO-gestützter Kundenangang und Realtime-Steuerung des Vertriebsteams ▶ Geräteverwaltung und -konfigurationen ▶ Vollständige Auditierfähigkeit	✓ Guided Selling ohne Medienbruch – 100 % papierloses Verkaufen ✓ Jederzeit maximale Transparenz in der Vertriebssteuerung durch Realtime Big Data ✓ Zusätzlich „52 neue Verkaufstage“ im Jahr dank Prozessoptimierung ✓ Bis zu 40 % mehr Umsatz ✓ 98 % weniger Fraudrisiken und 80 % weniger Klärfälle ✓ 100 % Datenschutz

Erfolgreich im Einsatz:



Noch Fragen? Gerne.



Andy Altmeyer
Geschäftsführer (CEO)



Christoph Hecking
Business Development Manager
Mobile Enterprise Solution

COMMERCE-HUB

BY OPEN BUSINESS-HUB

powered by:

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration

alexa

Azure

CONTENT-HUB

SALES-HUB

COMMERCE-HUB

ADVANCED-HUB

Platform Thinking – miteinander im Marketplace

**Über 100 Mio. EUR Transaktionsvolumen – Realtime
9.800.000 Preisinformationen, 750.000 Verfügbarkeiten,
5.500 Aktualisierungen und über 250 neue Artikel
täglich. Darüber hinaus mehr als 333.000 Artikel von
mehr als 1.000 Herstellern und bis zu 1.000 Distributoren.
Miteinander ist das neue E-Commerce!**

Der COMMERCE-HUB bedient die gesamte Wertschöpfungskette am Markt (E-Shop, App, Angebotsservices, Medienportale, Marketplaces, Door2Door, etc.) über ihre internen Prozesse (Payment, ERP, CRM, Data Analysis, E-Datasecurity, etc.) bis hin zu Ihrer tatsächlichen Beschaffung (Produktdaten, Verfügbarkeiten, Hersteller, Lager, Logistik, Dropshipping, etc.).

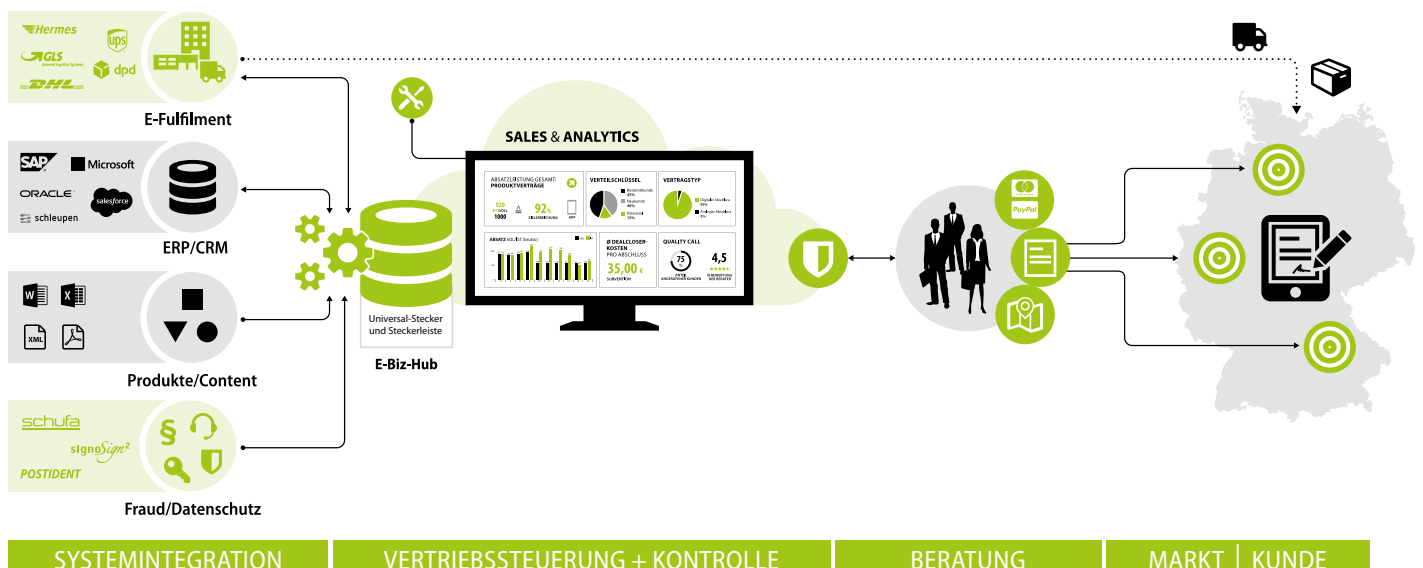
E-PROCUREMENT | Win-Win für Sie und Ihre Kunden

Die automatische Beschaffung ist voll im Trend. Ganz egal, ob Ihr Kunde Ihr Portfolio in seiner Warenwirtschaft oder in seinem eigenen E-Procurement-System benötigt oder ob er

auf ein Bestellsystem von Ihnen angewiesen ist – unsere Services arbeiten sowohl mit den Standards des Marktes als auch mit den individuellen Prozessen und Bestandssystemen Ihrer Kunden. **Standard-as-a-Service!**

E-FULFILMENT | Darf's auch etwas schneller gehen?

Damit Sie effizient arbeiten und in alle Richtungen skalieren können, benötigen Sie standardisierte Regeln und Algorithmen, wiederkehrende und identische Prozesse und definierte Arbeitsabläufe. Die haben Sie – jedoch zumeist nur analog. Wir verfügen über den Service zur maximalen Automatisierung von Lieferantenbestellungen, Versandbestätigungen, Lagermanagement, Zahlungsmatching, Bonitätsprüfung, Retourenmanagement, Mahnwesen, Gutschriften, Versandbestätigungen, Rechnungserstellung und -versendung. Den Grad der Automatisierung bestimmen Sie dabei selbst – wir sind maximal flexibel und stimmen unsere Lösungen mit Ihren individuellen Bedürfnissen ab. **Time is money!**



Features

- Schnittstellen zu Warenwirtschaftssystemen
- Individuelle Kundenportale (Portfolio und Nutzerkreise)
- Komplexe Freigabeprozesse innerhalb oder außerhalb Ihrer Warenwirtschaft
- Produkt- und Servicekonfiguratoren
- Automatisierte, kundenspezifische Angebotserstellung (PDF-Download)
- Individuelles, CD-konformes Shop-Design
- Marketplace-as-a-Service

Nutzen

- ✓ Zeit- und Kostenersparnis
- ✓ Maximale Markt- und Preistransparenz sowie Prozessoptimierung
- ✓ Günstigste Einstandspreise im Einkauf
- ✓ Maximale Automatisierung der Auftragsabwicklung > deutlich weniger Verwaltungsarbeit
- ✓ Zentrale Analyse, Kontrolle, Nachkalkulation und Weiterverarbeitung relevanter Daten
- ✓ Alles in einem: Verkaufsportal für Distributoren, Marketingportal für Hersteller, Recherche- und Serviceportal für Vertriebler

Erfolgreich im Einsatz:



URANO
eBusiness

RATIODATA



WEYEL
DISTRIBUTION

metacomp
Computer
Komponenten
Kompetenz

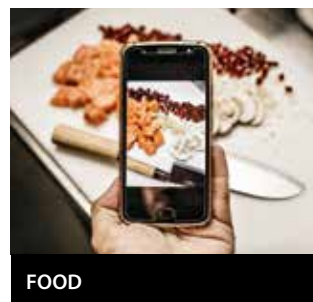
**BUY
IT
LOCAL**

medialine.ag
systeme & services

PROFI



Clara
MOEBELGUENSTIGER.de



PENDLERBOX

Noch Fragen? Gerne.



Andy Altmeyer
Geschäftsführer (CEO)



Eric Leitges
Senior Business Development Manager
Datenschutzbeauftragter (bDSB)



Markus Schell
Senior Manager Information and Process Management



Katharina Zenz
Inside Sales Account Manager

ADVANCED-HUB

BY OPEN BUSINESS-HUB

powered by:

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration

alexa

Azure

CONTENT-HUB

SALES-HUB

COMMERCE-HUB

ADVANCED-HUB

Challenge accepted – für höchste Ansprüche

Mit dem ADVANCED-HUB können Sie Ihren OPEN BUSINESS-HUB vollumfänglich nach Ihren individuellen Bedürfnissen erweitern und so zu Ihrem Vorteil nutzen.

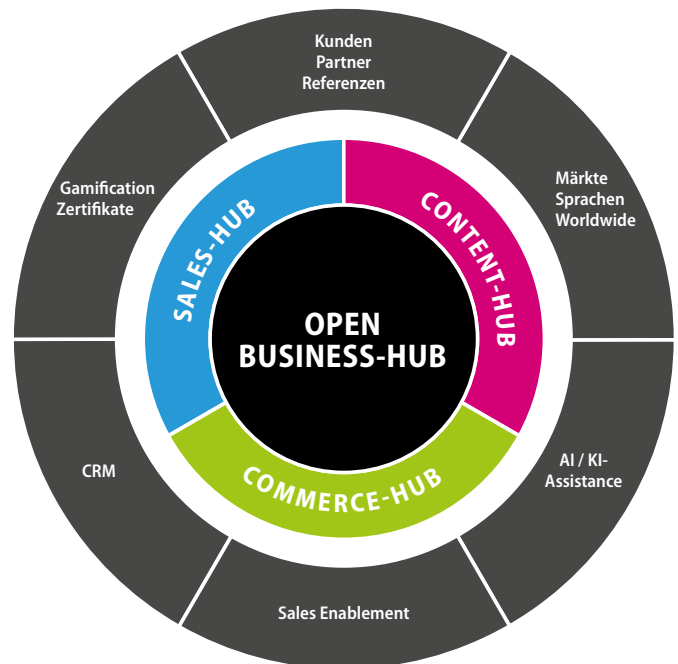
Via Schnittstelle ist die Anbindung an existierende Bestandssysteme, wie z.B. Ihr CRM keine Hürde mehr und in Kombination mit der AI / KI-Assistance Erweiterung eine Allzweckwaffe in Vertrieb und Customer Care. Die darin enthaltenen intelligenten Systeme verfügen über eine enorm hohe Problemlösungskompetenz. Dadurch steigt die Arbeitszufriedenheit und die Produktivität innerhalb der Anwendung und besonders vor Kunde.

Das Sales Enablement Modul beispielsweise steht für mehr Erfolg vor Kunden. Mit dem Fokus auf Vertrieb, Guided Selling und erfolgreichen Kundenkontakt wird die Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung eines Kundentermins „Shift to Digital“ geführt, unterstützt und spürbar verbessert. Prozesse, Aufgaben und Motivation können durch den moderaten Einsatz von Gamification – spielerischen Lösungen mit Wettkampfcharakter – erheblich gesteigert werden.

Darüber hinaus wird der OPEN BUSINESS-HUB mit dem Worldwide Modul global. Internationale Einsatzszenarien stärken länderübergreifende Communities und neue Absatzmärkte. Inhalte, Produkte und Informationen können über die Landesgrenzen hinaus Kunden, Partner und Vertrieb beim

Verkaufen überzeugend unterstützen. Neben der enormen Effizienz und der Arbeitserleichterung erschließen Sie mit dem Partner Modul dauerhaft völlig neue Zielgruppen. Alles natürlich unter modernsten Sicherheitsvorgaben und -standards, die auch wir täglich für die Arbeit mit unseren Kunden, wie z. B. E.ON oder der Telekom abrufen und einhalten.

Die Möglichkeiten sind unendlich und garantieren mehr Vertriebsfolge – Challenge accepted!



Auswahl Technologiepartner:

Microsoft Partner
Gold Application Development
Silver Application Integration

Microsoft .NET

SAP

SAP Ariba

onventis
cloud procurement network

+ a b | e a u

Confluence

JIRA

mercateo

simple system
effektiv beschaffen

wallmedien

schufa

android

ios

synertrade
digital dimension

Features

- ▶ Anbindung an Bestandssysteme via Schnittstellen
- ▶ Intelligente Sprachsteuerung und -erkennung mit smarter Suchfunktionalität
- ▶ Digitaler Wettkampfcharakter mit Zertifikaten, Punkten und Trophäen
- ▶ Digitale Präsentationen und Kundenmappen „Shift to Digital“
- ▶ Private Bereiche für Kunden und Partner
- ▶ Referenzdatenbank mit Freigabeprozessen
- ▶ Channel-optimiertes Marketing (Co-Marketing)
- ▶ Internationalisierung durch Mehrsprachigkeit und Anpassungen an internationale Märkte

Nutzen

- ✓ Guided Selling – Mehr Effizienz und Erfolg vor Kunde
- ✓ Präsentieren auf Knopfdruck
- ✓ KI – das System lernt mit
- ✓ Umsatzsteigerung durch Zielgruppen-erweiterung und Erschließung neuer Märkte
- ✓ Hohe Problemlösungskompetenz im Vertrieb und Customer Care
- ✓ Höchste Datenschutzanforderungen „Hosted & Made in Germany“
- ✓ 80 % Reduzierung bei Implementierungszeiten

Erfolgreich im Einsatz:



IT-COMMUNICATION



ENERGY



INSURANCE



MOBILITY



INTERIOR & HOME



FOOD

Noch Fragen? Gerne.



Andy Altmeyer
Geschäftsführer (CEO)



Markus Freudenreich
Leitung Strategie & Innovationsmanagement